

Chargé.e de développement commercial (F/H)

Vous aimez les challenges techniques ? Vous cherchez une mission à forte dimension innovante ayant un réel impact sur la révolution de la mobilité électrique et hydrogène ? **BrightLoop Converters** a su s'imposer comme un acteur de référence sur les secteurs d'activités high-tech les plus pointus, comme le sport automobile électrique, l'aéronautique ou la défense en concevant des solutions innovantes et robustes.

Rejoignez-nous pour développer et industrialiser les convertisseurs de puissance les plus performants du marché au sein d'une équipe ambitieuse et dynamique. La qualité et la technicité des produits, alliés à un environnement de travail stimulant, dynamique et convivial vous offriront un cadre idéal pour développer votre carrière et vos compétences.

En tant que chargé de développement commercial, vous participerez activement à faire connaître et reconnaître BrightLoop auprès des utilisateurs ne trouvant pas sur le marché de convertisseurs aux performances suffisantes pour leurs applications, dans un environnement international. Vous interviendrez sur des missions commerciales en collaboration avec l'équipe de business development sur un périmètre large et évolutif.

Vous assurerez les missions suivantes :

- ✂ Conduite de la relation avec les prospects : Suivi de la diffusion des informations, analyse des besoins clients, réponses techniques et commerciales de premier niveau, organisation des relances ;
- ✂ Interface avec le CRM et l'ERP pour suivre les contacts clients, les opportunités, les devis, et les commandes ;
- ✂ Organisation de la veille produit et concurrentielle ;
- ✂ Mise en œuvre des campagnes marketing ;
- ✂ Organisation et participation à des salons professionnels (~2/an) ;
- ✂ Plus généralement, accompagner et contribuer au développement commercial de la société ;

Votre profil :

- ✂ Vous êtes méthodique et rigoureux, et avez le sens du détail ;
- ✂ Vous êtes dynamique, curieux(se) et motivé(e) par la technique, la technologie et l'innovation ;
- ✂ Vous avez une formation commerciale ou technique, et êtes focalisé(e) sur la satisfaction de tous les clients ;
- ✂ Vous faites preuve d'esprit d'initiative, êtes polyvalent(e) et attiré(e) par un périmètre d'intervention évolutif ;
- ✂ Vous avez l'ambition d'accompagner le développement d'une société en très forte croissance ;
- ✂ Vous avez un très bon niveau d'Anglais, et êtes à l'aise pour gérer des échanges internationaux quotidiens.

Rémunération : Selon profil et expérience
Avantages : Tickets restaurant, Cantine 2.0 by Frichti, Mutuelle santé et prévoyance
Lieu : Paris (75020)
Contact : candidature@brightloop.fr